SOTTO EMBARGO FINO A LUNEDÌ 23 NOVEMBRE 2026, ORE 12:00 (ORA ITALIANA) / 6:00 AM EST (NEW YORK)

Everli debutta al Nasdaq come "EVRL" e punta alla leadership della spesa digitale in Italia e oltre

- *Everli completa la business combination con Melar Acquisition Corp. I; le azioni ordinarie di Classe A e i warrant iniziano oggi, 23 novembre 2026, le negoziazioni sul Nasdaq con i simboli "EVRL" ed "EVRLW"*
- *Un marketplace multi-insegna con modello asset-light, posizionato per guidare il passaggio dell'Italia alla spesa online*
- *Una roadmap di shopping agentico basata sull'intelligenza artificiale, per rendere la spesa settimanale facile e senza pensieri*
- *Un top management esperto e un Consiglio di Amministrazione a maggioranza indipendente già in carica, mentre Everli guarda all'espansione in Europa e negli Stati Uniti*



Palella Holdings LLC, azionista di maggioranza di Everli Global Holdings, Inc. (Nasdaq: EVRL), al Nasdaq.

NEW YORK, 23 novembre 2026 – Everli Global Holdings, Inc. (Nasdaq: EVRL, EVRLW) ("Everli" o la "Società"), il marketplace multi-insegna per la spesa online che porta i supermercati preferiti dagli italiani sullo smartphone e fino alla porta di casa dei clienti, annuncia oggi il completamento della business combination con Melar Acquisition Corp. I (Nasdaq: MACI) ("Melar"). La Società inizia il proprio percorso da società quotata con un'ambizione chiara: diventare la principale piattaforma tecnologica per la spesa in Italia e portare il proprio modello in nuovi mercati in Europa e negli Stati Uniti.

"La spesa alimentare è l'acquisto più importante e più frequente di ogni famiglia, e in Italia avviene ancora in larghissima parte offline. È questa la nostra opportunità", ha dichiarato Salvatore Palella, Presidente e Amministratore Delegato di Everli. "Entriamo nella corsa all'intelligenza artificiale nel campo che conosciamo meglio: la spesa settimanale. Lo shopping agentico – un assistente che conosce la tua famiglia, compone il carrello nei negozi di cui ti fidi e riordina i prodotti prima che finiscano – sta arrivando nella spesa alimentare, e un marketplace multi-insegna come Everli è costruito proprio per questo. In Italia l'online ha ampi margini di crescita e intendiamo guidare questa crescita. Prevediamo di portare il nostro modello in altri mercati europei e negli Stati Uniti."

La business combination è stata approvata dagli azionisti di Melar nel corso dell'assemblea generale straordinaria tenutasi il 22 ottobre 2026. In relazione al closing, Melar ha trasferito la propria sede legale dalle Isole Cayman allo Stato del Nevada e ha modificato la propria denominazione in "Everli Global Holdings, Inc."

La storia di Everli

Everli nasce nel 2014 da un'idea semplice: le persone vogliono la comodità di fare la spesa online senza rinunciare ai negozi, alle marche e ai prezzi su cui già fanno affidamento. Oggi Everli è uno dei nomi più conosciuti della spesa online in Italia: collabora con le principali catene di supermercati e con negozi specializzati per riunire il loro intero assortimento in un'unica app.

Come funziona l'app Everli

1. **Scegli i tuoi negozi.** I clienti sfogliano gli scaffali reali dei supermercati vicino a casa e possono fare la spesa in più di un negozio nella stessa sessione.
2. **Riempi il carrello.** Everli mostra l'intero assortimento di ogni insegna, compresi prodotti freschi, specialità locali e le marche che le famiglie già acquistano.
3. **Scegli la fascia di consegna.** Le fasce orarie in giornata si adattano agli impegni di lavoro, scuola e famiglia.
4. **Al resto pensa il personal shopper.** Uno shopper Everli qualificato sceglie ogni prodotto in negozio, ne verifica la freschezza, concorda con il cliente nell'app eventuali sostituzioni e consegna la spesa direttamente a casa.

Il modello di business

Everli non possiede scorte, magazzini né dark store. Collabora invece con le insegne di cui gli italiani già si fidano e offre loro un canale digitale chiavi in mano, senza i costi di doverne costruire uno. Questo approccio asset-light permette a Everli di crescere insieme alla rete di punti vendita dei propri partner anziché in funzione del proprio capitale, e rende il modello facilmente replicabile in nuove città e nuovi Paesi.

Tecnologia e futuro agentico

La piattaforma proprietaria di Everli aggrega in tempo reale i cataloghi delle diverse insegne, gestisce disponibilità e sostituzioni negozio per negozio, e ottimizza i percorsi e raggruppa gli ordini per la propria rete di shopper. Questi dati trasversali alle insegne sono la base della fase successiva: raccomandazioni basate sull'intelligenza artificiale, sostituzioni più intelligenti e, nel tempo, assistenti di shopping agentico in grado di pianificare il carrello di una famiglia, confrontare i negozi e riordinare automaticamente i prodotti di uso quotidiano. Poiché Everli è già presente su numerose insegne e dispone di molti anni di dati sulla spesa dei propri clienti, la Società ritiene di essere ben posizionata per portare la spesa agentica ai consumatori italiani.

Prospettive

In Italia la penetrazione della spesa online resta inferiore a quella della maggior parte dei principali mercati europei, lasciando ampi margini di crescita. La priorità di Everli è consolidare la propria leadership sul mercato italiano aggiungendo nuovi partner retail, rafforzando le relazioni con i marchi e introducendo nuove funzionalità basate sull'intelligenza artificiale. Forte della quotazione negli Stati Uniti e di un modello asset-light facilmente replicabile, la Società intende inoltre valutare l'espansione in altri mercati europei e, nel tempo, negli Stati Uniti.

La leadership per la nuova fase

Everli approda sui mercati pubblici con un management team che unisce una profonda esperienza operativa nella spesa alimentare in Italia a competenze sui mercati dei capitali statunitensi, sotto la supervisione di un Consiglio di Amministrazione strutturato per la governance di una società quotata.

Management

- **Salvatore Palella, Presidente e Amministratore Delegato** – definisce la strategia della Società e guida l'agenda di crescita, partnership ed espansione.
- **Ethan Walfish, Chief Financial Officer** – guida finanza, reporting e allocazione del capitale, con 10 anni di esperienza nei mercati dei capitali e in società quotate.
- **Tony Sklar, Chief Strategy Officer e Responsabile Investor Relations** – guida la strategia aziendale, le relazioni con i mercati dei capitali e la comunicazione con gli investitori.
- **Jonathan Hannestad, Chief Operating Officer e Amministratore Delegato di Everli S.p.A.** – gestisce l'operatività quotidiana in Italia, comprese le partnership con le insegne, la rete di shopper e la roadmap di prodotto.

Consiglio di Amministrazione – cinque membri, in maggioranza indipendenti:

- **Salvatore Palella** – Presidente
- **Tony Sklar** – Consigliere

- **Guy Adani** – Consigliere indipendente e Presidente dell'Audit Committee. Guy è uno dei "Fast Money Five" originali del programma Fast Money della CNBC.
- **Michael Montagano** – Consigliere indipendente. Michael è CEO di Dog Haus, una delle catene di ristorazione a più rapida crescita negli Stati Uniti, e porta in Consiglio la sua leadership e la sua esperienza nel settore dei beni di consumo.
- **Adam Bistritzky** – Consigliere indipendente. Adam è Director nell'Investment Banking di Barclays Investment Bank.

"Abbiamo costruito un Consiglio di Amministrazione e un management team pensati per la prossima fase di crescita di Everli", ha dichiarato Palella. "I nostri consiglieri indipendenti portano la supervisione e l'esperienza che gli investitori dei mercati pubblici si aspettano, e il nostro team esecutivo è concentrato su un solo obiettivo: l'esecuzione."

Sintesi dell'operazione

In base ai termini del merger agreement, i titolari del capitale di Everli hanno ricevuto azioni della società risultante dall'operazione sulla base di una valutazione pre-money dell'equity pari a 180 milioni di dollari, a 10,00 dollari per azione. Palella Holdings LLC, azionista di maggioranza della Società, ha accettato un lock-up di sei mesi sulle proprie azioni, soggetto alle consuete clausole di svincolo anticipato. Dopo il closing, la Società aveva in circolazione circa 15.874.868 azioni ordinarie di Classe A e 7.819.072 azioni ordinarie di Classe B.

Ulteriori informazioni sull'operazione saranno incluse in un Current Report sul Form 8-K che la Società depositerà presso la U.S. Securities and Exchange Commission ("SEC").

Advisor e partner

Ortoli Rosenstadt LLP ha agito in qualità di consulente legale di Everli, JonesTrading Institutional Services LLC in qualità di capital markets advisor di Everli, e CBIZ è la società di revisione contabile indipendente registrata della Società. Cohen & Company Capital Markets, divisione di Cohen & Company Securities, LLC, ha agito in qualità di financial advisor e capital markets advisor di Melar, ed Ellenoff Grossman & Schole LLP in qualità di consulente legale di Melar. Withum è stata la società di revisione contabile indipendente registrata di Melar e Calabrese Consulting LLC ha agito in qualità di advisor di Melar. Continental Stock Transfer & Trust Company ha svolto il ruolo di transfer agent di Melar e continua a svolgerlo per la Società.

"Un'operazione come questa è un lavoro di squadra e siamo grati a tutti i partner che hanno contribuito a portare Everli al Nasdaq", ha dichiarato Palella. "Ringraziamo il team di Melar per la collaborazione; Cohen & Company Capital Markets e JonesTrading per il supporto sui mercati dei capitali; Ortoli Rosenstadt ed Ellenoff Grossman & Schole per la consulenza legale; Yorkville Advisors e Melar Capital Group per il sostegno finanziario durante tutto il processo; e CBIZ, Withum, Calabrese Consulting e Continental Stock Transfer per il lavoro svolto dietro le quinte."

Linea di capitale impegnata da 200 milioni di dollari con Yorkville

Contestualmente al closing, la Società ha sottoscritto uno Standby Equity Purchase Agreement (il "SEPA") con YA II PN, Ltd., un fondo gestito da Yorkville Advisors Global, LP ("Yorkville"), per un importo fino a 200 milioni di dollari. Il SEPA conferisce a Everli il diritto, ma non l'obbligo, di vendere di volta in volta azioni ordinarie di Classe A a Yorkville nell'arco di 36 mesi, mantenendo il controllo sui tempi e sull'entità di ciascuna vendita. Le vendite potranno avere inizio dopo che la SEC avrà dichiarato efficace un registration statement per la rivendita delle azioni e sono soggette alle condizioni e ai limiti previsti dal SEPA, inclusi i requisiti applicabili del Nasdaq in materia di approvazione da parte degli azionisti. Everli intende utilizzare gli eventuali proventi per sostenere la crescita del proprio marketplace, gli investimenti nella tecnologia e nella roadmap di intelligenza artificiale e per finalità societarie generali. Ulteriori informazioni sul SEPA saranno incluse in un Current Report sul Form 8-K che sarà depositato presso la SEC.

Informazioni su Everli

Everli è un marketplace leader in Italia per la spesa online e la consegna a domicilio. Fondata nel 2014, Everli mette in contatto i consumatori con le loro insegne preferite attraverso la propria piattaforma online e una rete di oltre mille shopper indipendenti attivi ogni settimana, che seguono ogni ordine dall'acquisto alla consegna, e ha servito milioni di famiglie italiane. Il modello asset-light di Everli offre alle insegne un canale di e-commerce completamente esternalizzato, basato sulla loro rete di punti vendita esistente. Per maggiori informazioni: www.everli.com.

Dichiarazioni previsionali

Il presente comunicato stampa contiene dichiarazioni previsionali (forward-looking statements) ai sensi delle leggi federali statunitensi in materia di strumenti finanziari, relative alle parti e alla Business Combination descritte nel Registration Statement. I risultati effettivi di Melar e/o di Everli potrebbero differire dalle rispettive aspettative, stime e proiezioni e, di conseguenza, non si dovrebbe fare affidamento su tali dichiarazioni previsionali come previsioni di eventi futuri. Le dichiarazioni previsionali comprendono affermazioni relative a piani, obiettivi, traguardi, strategie, eventi o risultati futuri e alle relative ipotesi sottostanti, nonché ogni altra affermazione diversa da quelle relative a fatti storici. Nel presente comunicato stampa, o in relazione allo stesso, non viene rilasciata alcuna dichiarazione o garanzia, espressa o implicita. Quando il presente comunicato stampa utilizza termini quali "potrebbe", "farà", "intende", "dovrebbe", "ritiene", "si aspetta", "prevede", "progetta", "stima" o espressioni simili che non si riferiscono esclusivamente a fatti storici, formula dichiarazioni previsionali.

Tali dichiarazioni previsionali e i fattori che potrebbero far sì che i risultati effettivi differiscano in modo significativo dalle aspettative attuali includono, a titolo esemplificativo e non esaustivo: (1) il verificarsi di qualsiasi evento, modifica o altra circostanza che possa dare luogo alla risoluzione del Merger Agreement relativo alla Business Combination; (2) l'esito di eventuali procedimenti legali che possano essere avviati nei confronti delle parti e in relazione agli accordi definitivi; (3) l'impossibilità di completare la Business Combination, anche a causa della mancata approvazione da parte degli azionisti di Everli e di Melar o del

mancato verificarsi di altre condizioni per il closing della Business Combination; (4) l'impossibilità di ottenere o mantenere la quotazione degli strumenti finanziari della società risultante dalla Business Combination sul Nasdaq o su un'altra borsa valori nazionale successivamente alla Business Combination; (5) la capacità di Melar di rimanere in regola con i propri depositi presso la SEC; (6) il rischio che la Business Combination comprometta i piani e le attività in corso a seguito dell'annuncio e del perfezionamento della Business Combination; (7) la capacità di conseguire i benefici attesi dalla Business Combination, che potrebbe essere influenzata, tra l'altro, dalla concorrenza e dalla capacità della società risultante di crescere e gestire la crescita in modo redditizio e di trattenere i propri dipendenti chiave; (8) i costi connessi alla Business Combination; (9) modifiche delle leggi o dei regolamenti applicabili; (10) l'incapacità di Everli di attuare i piani aziendali, le previsioni e le altre aspettative dopo il completamento della Business Combination; (11) il rischio che i finanziamenti aggiuntivi connessi alla Business Combination, o il capitale aggiuntivo necessario dopo la Business Combination per sostenere l'attività o le operazioni di Everli, non possano essere reperiti a condizioni favorevoli o non possano essere reperiti affatto; e (12) gli altri rischi e incertezze indicati nei documenti depositati o da depositare presso la SEC da parte di Melar e/o di Everli.

L'elenco dei fattori sopra riportato non è esaustivo. Si invita a considerare attentamente tali fattori e gli altri rischi e incertezze descritti nella sezione "Risk Factors" del Registration Statement sopra citato e negli altri documenti depositati di volta in volta da Melar ed Everli presso la SEC. Tali documenti identificheranno e tratteranno altri rischi e incertezze rilevanti che potrebbero far sì che gli eventi e i risultati effettivi differiscano in modo significativo da quelli contenuti nelle dichiarazioni previsionali. Non si dovrebbe fare indebito affidamento sulle dichiarazioni previsionali, che sono valide esclusivamente alla data in cui sono rese. Potrebbero esistere ulteriori rischi che né Melar né Everli conoscono attualmente, o che Melar e/o Everli ritengono attualmente non significativi, che potrebbero far sì che i risultati effettivi differiscano da quelli contenuti nelle dichiarazioni previsionali. Per tali ragioni, tra le altre, gli investitori e gli altri soggetti interessati sono invitati a non fare indebito affidamento sulle dichiarazioni previsionali contenute nel presente comunicato stampa. I risultati conseguiti in passato dai team di management di Melar o di Everli e dalle rispettive affiliate non costituiscono garanzia di risultati futuri. Pertanto, non si dovrebbe fare indebito affidamento sui risultati storici dei team di management di Melar o di Everli, o delle attività a essi riconducibili, come indicativi dei risultati futuri di un investimento o dei rendimenti che Melar o Everli genereranno o potranno generare in futuro. Né Melar né Everli si assumono alcun obbligo di aggiornare pubblicamente le presenti dichiarazioni previsionali per riflettere eventi o circostanze successivi alla data del presente comunicato stampa, salvo quanto richiesto dalla legge applicabile.

Il presente comunicato stampa è una traduzione di cortesia dell'originale in lingua inglese. In caso di discrepanze, prevale la versione in lingua inglese.

Contatti per media e investitori:
Tony Sklar, Chief Strategy Officer e Responsabile Investor Relations
Tel.: +1 (347) 588-4226 | ir@everli.com | ir.everli.com